



信頼プロフィール PDF テンプレート

～承継・提携・仕事の声がかかる「信用力」が見える形に～

はじめに | なぜ「信頼プロフィール」が必要なのか

60 代からの副業・事業承継・パートナー契約では、
「何ができるか」以上に「この人は信用できるか」が問われます。

しかし多くの方が、

- 実績はあるのに、うまく説明できない
- 人柄は伝えたいが、言葉にできない
- 相手に判断を委ねる材料を出せていない

という状態にあります。

この PDF では、

信用・資金・実績の3つを整理し、
第三者が「安心して判断できる」プロフィールを作るための
実践テンプレートを提供します。

第 1 章 | 信頼プロフィールの全体像

信頼は「人柄」ではなく「判断材料」

信頼プロフィールとは、
自分を良く見せるための自己 PR ではありません。

👉 相手が不安なく判断できる材料を整えること
それが信頼設計です。

この PDF では、以下の 3 軸で整理します。

- **信用**：どんな考えで、どんな姿勢で取り組む人か
- **資金**：お金の扱い方・リスク耐性はどうか
- **実績**：過去に何を積み上げてきたか

第2章 | 【信用】を見える化する

信用とは「一貫性」と「姿勢」

信用は、派手な肩書きではなく

考え方・判断軸・行動の一貫性から生まれます。

以下の問いに答えてみてください。

信用整理ワーク（記述）

- 大切にしている価値観は？
- 約束や責任についての考え方は？
- 過去に信頼を得たエピソードは？

信用チェックリスト

チェック項目	はい／いいえ
自分の価値観を言葉で説明できる	<input type="checkbox"/>
判断基準（譲れない点）が明確	<input type="checkbox"/>
トラブル時の対応姿勢を語れる	<input type="checkbox"/>
継続して大切にしている習慣がある	<input type="checkbox"/>
相手目線で考える癖がある	<input type="checkbox"/>

第3章 | 【資金】を見える化する

お金の話は「隠さず・誇らず・整理」

資金力の大小よりも重要なのは、
リスク管理の姿勢です。

💬 資金整理ワーク（記述）

- 初期投資に使える金額の目安
- 借入の有無・考え方
- 赤字になった場合の対応方針

✅ 資金チェックリスト

チェック項目	はい／いいえ
投資可能額の上限を決めている	<input type="checkbox"/>
借入に対する考えが明確	<input type="checkbox"/>
最悪ケースを想定している	<input type="checkbox"/>
生活資金と事業資金を分けている	<input type="checkbox"/>
無理な拡大をしない方針がある	<input type="checkbox"/>

第4章 | 【実績】を見える化する

実績は「数字」だけではない

60代の実績は、
仕事・人間関係・継続力・改善力に現れます。

実績整理ワーク（記述）

- 長く続けた仕事・活動
- 周囲から感謝された経験
- 問題を改善した事例

実績チェックリスト

チェック項目	はい／いいえ
10年以上続けた経験がある	<input type="checkbox"/>
改善・立て直し経験がある	<input type="checkbox"/>
誰かを支えた実績がある	<input type="checkbox"/>
数字で語れる成果がある	<input type="checkbox"/>
再現できるノウハウがある	<input type="checkbox"/>

第5章 | 信頼プロフィールまとめシート

最後に、ここまで整理した内容を
1枚のプロフィールシートにまとめます。



記載項目テンプレート

- 名前（または活動名）
- 大切にしている考え方
- 強み・役割
- 資金スタンス
- 主な実績
- どんな形で関われるか

👉 これが「第三者に渡せる信頼資料」になります。

次のステップはこちら

💡 CTA 導線 (ブロック)

- 📄 この信頼プロフィールを
ChatGPT で自動生成する方法をブログで解説中
 - 📄 実案件ベースで
判断・契約・資金トラブルを防ぐ有料 PDF も準備中
 - 🗣️ 文章が苦手な方は
YouTube で1分解説動画もチェックできます
- 👉 詳しくはブログ「65 歳から、もっと自由に」でご案内します。